



KASPERSKY

2, rue Joseph-Monier
92500 Rueil-Malmaison
01 41 39 04 44
partners.kaspersky.com



Responsable channel
Catherine Oudot
catherine.oudot@kaspersky.com
Ligne directe : **01 41 39 89 39**

Portail Partenaires
partners.kaspersky.com

kaspersky

Face aux évolutions des besoins de nos clients et les changements constants de l'écosystème partenaires, Kaspersky propose un programme de partenariat souple et rémunérateur, démontrant sa volonté de mettre en avant les compétences, le savoir-faire et l'investissement de ses partenaires.

Ce programme s'articule autour de deux axes :

Protection de l'infrastructure
basée sur l'expertise Endpoint du partenaire (chiffre d'affaires / certifications commerciales et techniques).

Services 'à la carte' pour étoffer leur offre de services autour de solutions à valeur ajoutée telles que : détection et réponse à incidents, sensibilisation, cybersécurité industrielle, etc.

kaspersky



KASPERSKY

Niveaux de partenariat Registered Silver Gold Platinum

INVESTISSEMENTS DU PARTENAIRE

	Registered	Silver	Gold	Platinum
Engagements	–	oui	oui	oui
C.A. ou volume d'affaires minimum	pas de quota	nous consulter	nous consulter	nous consulter
Éligibilité	–	volume d'affaires annuel + certifications	volume d'affaires annuel + certifications	volume d'affaires annuel + certifications
Frais d'adhésion	aucun	aucun	aucun	aucun
Estimation des frais de formation	–	900 €* 900 €*	900 €*	900 €*
Formation commerciale obligatoire	–	1	2	3
Certification commerciale	–	1	2	3
Formation technique obligatoire	–	1	2**	3**
Référent chez le partenaire	–	–	oui	oui
Business Plan	–	–	oui	oui

*Prix conseillé par jour, formation via nos ATC – ** Hors spécialisations (merci de nous contacter pour plus d'informations)

CERTIFICATIONS

	Registered	Silver	Gold	Platinum
Certifications techniques				
Partenariat général	–	–	02.11.1 (2)	02.11.1 (3)
Spécialisations disponibles : Hybrid Cloud Security / Threat Management and Defense / Industrial Cybersecurity / Threat Intelligence / Security Awareness / Fraud Prevention (le nombre de certifiés nécessaires est le même que pour le partenariat général)				
Certifications commerciales				
Partenariat général	002.11.1(1)	Advanced Sales - 02.11.1 (1)	Advanced Sales - 02.11.1 (3)	Advanced Sales (3)
Spécialisations disponibles : MSP / Hybrid Cloud Security / Threat Management and Defense / Industrial Cybersecurity / Threat Intelligence (le nombre de certifiés nécessaires est le même que pour le partenariat général)				

FORMATIONS

Protection de l'infrastructure

Détails et tarifs disponibles via nos trois centres de formation ATC (lire ci-dessous)

Services à la carte : formations de spécialisation

Spécialisations solutions, Hybrid Cloud Security, Threat Intelligence, Threat Management & Defense, Industrial Cybersecurity, Fraud Prevention, Security Awareness

Spécialisations services : MSP / Managed Detection and Response / Télécommunications / ATC / Support technique

Plus d'informations ou inscription : Tony Audoin (tony.audoin@kaspersky.fr)

Certifications requises : 2 certifications commerciales / 1 certification technique selon la spécialisation

VOS PARTENAIRES

Grossistes	Agrément	Contact	Téléphone	E-mail	Web
Abbakan	vente de licences entreprises	Pierre Buriez	01 55 70 21 60	commercial@abbakan.com	abbakan.com
Infinigate	vente de licences entreprises	Vincent Poullain	01 80 73 04 19	vincent.poullain@infinigate.fr	infinigate.fr
Ingram Micro	vente de licences entreprises et retail box	Romain Deroubaix	825825825 (poste 6157)	romain.deroubaix@ingrammicro.com	ingrammicro.fr
Watsoft	vente de licences entreprises	Romain Hivert	05 56 15 75 70	ventes@watsoft.com	watsoft.com
Centres de formation	Agrément	Adresse		E-mail	
Abbakan	ATC	11, quai du Pdt Paul-Doumer, 92400 Courbevoie		commercial@abbakan.com	
Infinigate	ATC	10, rue de la Ferme, 92100 Boulogne-Billancourt		vincent.poullain@infinigate.fr	
Watsoft	ATC	3, allée de la Crabette, 33600 Pessac		ventes@watsoft.com	



KASPERSKY

Niveaux de partenariat

Registered

Silver

Gold

Platinum

BÉNÉFICES DU PROGRAMME

	Registered	Silver	Gold	Platinum
Commerciaux				
Vente de l'offre complète	oui	oui	oui	oui
Vente des contrats de renouvellement de maintenance	oui	oui	oui	oui
Vente des services associés	oui	oui	oui	oui
Configurateur en ligne	–	oui	oui	oui
Accès aux programmes de vente en volume	–	oui	oui	oui
Programme d'enregistrement d'opportunités	oui	oui	oui	oui
Cotations spécifiques	oui	oui	oui	oui
Accompagnement commercial	–	oui	oui	oui
Interlocuteur dédié	oui	oui	oui	oui
Promotions exclusives, remises additionnelles	–	–	oui	oui
Bonus de croissance, back-end bonus, marge arrière	–	–	oui	oui
Leads	–	–	oui	oui
Licences, matériel de démonstration	–	oui	oui	oui
Licences, matériel pour usage interne	oui	oui	oui	oui
Marketing				
Référencement sur le site de la marque	–	oui	oui	oui
Visibilité	–	sur demande	oui	oui
Programme de coopération marketing	–	sur demande	oui	oui
Programme de fidélisation	–	sur demande	oui	oui
Programme marketing personnalisé	–	sur demande	oui	oui
Plan marketing	–	sur demande	oui	oui
Outils de pilotage de l'activité	–	sur demande	oui	oui
Campagnes packagées	–	–	–	–
Campagnes de génération de leads	–	sur demande	oui	oui
Programme d'incentives	–	oui	oui	oui
Portail partenaires	oui	oui	oui	oui
Outils marketing	oui	oui	oui	oui
Salons et conventions	oui	oui	oui	oui
Séminaires en ligne	–	oui	oui	oui
Supports d'aide à la vente	oui	oui	oui	oui
Newsletter	oui	oui	oui	oui
Invitation aux événements majeurs et avant-premières	–	sur demande	oui	oui
Connaissance des produits				
Accès à une base de connaissances	oui	oui	oui	oui
Newsletter	oui	oui	oui	oui
Formation commerciale	oui	oui	oui	oui
Formation technique	oui	oui	oui	oui
Séminaires présentiels	oui	oui	oui	oui
Séminaires en ligne	oui	oui	oui	oui
Formations en ligne	oui	oui	oui	oui
Ateliers techniques	oui	oui	oui	oui
Information antérieure à la sortie des produits	–	–	oui	oui
Accès aux roadmaps et informations sous NDA	–	–	oui	oui
Communauté d'experts	–	–	oui	oui
Services et support				
Support technique partenaire/E-mail	–	oui	oui	oui
Support technique partenaire/Téléphonique	–	–	oui	oui
Interlocuteur technique dédié	–	oui	oui	oui
Accès à des ressources techniques avancées	–	–	–	–
Accès à une base de connaissances technique	–	oui	oui	oui
Plate-forme de gestion des incidents et retours	oui	oui	oui	oui
Support et accompagnement avant-vente	via distributeur	oui	oui	oui
Accompagnement sur site	via distributeur	oui	oui	oui
Prise en main à distance	via distributeur	oui	oui	oui