



DELL TECHNOLOGIES

80, quai Voltaire
95870 Bezons
www.delltechnologies.fr



VP & General Manager Channel France

Florence Ropion

florence_ropion@dell.com

Portail Partenaires

<https://www.delltechnologies.com/partner/fr-fr/auth/partner-portal.htm>



Dell Technologies joue un rôle essentiel dans l'évolution du paysage numérique à travers le monde. Née de la fusion de deux sociétés partageant la même vision de rendre accessible la technologie au plus grand nombre, la société sert des entreprises de toutes tailles à travers plus de 180 pays.

En partenariat avec Intel, Dell Technologies accompagne les entreprises dans la modernisation, l'automatisation et la transformation de leur datacenter, grâce à ses serveurs, ses solutions de gestion d'infrastructures convergées, de stockage et de protection de données.

Elle leur offre ainsi une base technologique essentielle pour transformer leur informatique en créant leur cloud hybride, et repenser leur modèle économique en déployant un cloud natif et des solutions de Big Data. Du point de vue de l'utilisateur final, Dell propose des ordinateurs de bureau, des portables, des 2 en 1 et des clients légers, de puissantes stations de travail et des équipements durcis conçus pour des environnements spécialisés, des solutions de sécurité et des services associés. Ces solutions permettent d'adresser les besoins de nombreux utilisateurs en fonction des usages au sein d'une même entreprise, leur permettant d'augmenter leur productivité de manière significative.

Dell Technologies travaille avec un réseau de partenaires de confiance qui ont accès à la gamme la plus complète du secteur, et à un programme de partenariat (le Dell Technologies Partner Program) reposant sur trois principes fondamentaux : simplicité, prévisibilité et rentabilité.

Ce programme offre un engagement et un support d'excellence tout au long du parcours numérique de nos clients communs.

DELL TECHNOLOGIES PARTNER PROGRAM

Niveaux de partenariat





DELL TECHNOLOGIES PARTNER PROGRAM

Niveaux de partenariat



INVESTISSEMENTS DU PARTENAIRE

	Gold Partner	Platinum Partner	Titanium Partner
Engagements	Volume d'affaires avec Dell Technologies (produits et service), certification Dell Technologies		
C.A. ou volume d'affaires minimum	Contactez-nous pour plus d'information		
Nombre de certifications commerciales	2	2	5
Référent chez le partenaire	-	-	oui
Business Plan	oui	oui	oui
Certifications requises	1 marketing, 2 ingénieurs système	1 marketing 2 ingénieurs système 1 architecte de technologie	1 marketing 5 ingénieurs système 3 architectes de technologie

VOS PARTENAIRES

Grossistes

Arrow
Ingram Micro

Web

<https://bit.ly/3oOXhsY>
<https://bit.ly/37cmlPm>

Grossistes

MCA Technology
Tech Data

Web

<https://bit.ly/3o5CrJr>
<https://bit.ly/37e45eC>

La Remise en +

Plus vous vendez, Plus vous gagnez.

Le programme dédié aux partenaires passant par la distribution

Économisez
170 €*



dont 50€* de
remise en +

Latitude 7410

N° de modèle : W4MDV

- Intel® Core™ i5 vPro
- 8 Go de mémoire / SSD 256 Go
- Carte graphique Intel® UHD
- Écran tactile 2-en-1 Full HD
- Lecteur d'empreinte digitale
- Garantie 3 ans sur Site

~~4126 €~~

Prix revendeur
recommandé

956 €*

Prix promotionnel

Économisez
100 €*



dont 50€* de
remise en +

PowerEdge T40

N° de modèle : 9YP37

- Intel® Xeon® E-2224 G
- 8 Go de mémoire
- 1 disque SATA de 1 To
- 1 an de service Prosupport avec intervention le jour ouvré suivant

~~470 €~~

Prix revendeur
recommandé

370 €*

Prix promotionnel



25€* de
remise en +

Dell 22 Monitor

N° de modèle : P2219H

- Taille d'affichage (diagonale) 54,6 cm
- Technologie IPS (In-Plane Switching)
- Écran antireflet
- 1 920 x 1 080 à 60 Hz
- Temps de réponse 8 ms

~~420 €~~

Prix revendeur
recommandé

95 €*

Prix promotionnel



retrouvez plus de 100 références éligibles au programme sur notre site dédié : laremiseenplus.com

* Les tarifs et références sont donnés à titre indicatif et sont susceptibles d'être modifiés.
Retrouvez toutes les dernières informations du programme sur notre site laremiseenplus.com



DELL TECHNOLOGIES PARTNER PROGRAM

Niveaux de partenariat


BÉNÉFICES DU PROGRAMME

	Gold	Platinum	Titanium
Commerciaux			
Vente de l'offre complète	oui	oui	oui
Vente des contrats de renouvellement de maintenance	oui	oui	oui
Vente des services associés	oui	oui	oui
Cotations spécifiques	oui	oui	oui
Programme d'enregistrement d'opportunités	oui	oui	oui
Configurateur en ligne	oui	oui	oui
Accès aux programmes de ventes en volume	oui	oui	oui
Accompagnement commercial	oui	oui	oui
Support commercial	oui	oui	oui
Interlocuteur dédié	oui	oui	oui
Promotions exclusives, remises additionnelles	–	oui	oui
Bonus de croissance, back-end bonus, marges arrière	–	oui	oui
Leads	–	oui	oui
Licences, matériel de démonstration	–	oui	oui
Licences, matériel pour usage interne	–	oui	oui
Marketing			
Référencement sur le site de la marque	oui	oui	oui
Visibilité	oui	oui	oui
Programme de coopération marketing	–	oui	oui
Programme de fidélisation	oui	oui	oui
Programme marketing personnalisé	–	oui	oui
Plan marketing	–	–	oui
Outils de pilotage de l'activité	–	–	oui
Campagnes packagées	–	oui	oui
Campagnes de génération de leads	oui	oui	oui
Portail partenaires	oui	oui	oui
Outils marketing	oui	oui	oui
Salons et conventions	oui	oui	oui
Séminaires en ligne	oui	oui	oui
Supports d'aide à la vente	oui	oui	oui
Newsletters	oui	oui	oui
Invitation aux événements majeurs et avant-premières	–	oui	oui
Connaissance des produits			
Accès à une base de connaissances	oui	oui	oui
Newsletter	oui	oui	oui
Formation commerciale	oui	oui	oui
Formation technique	oui	oui	oui
Séminaires présentiels	oui	oui	oui
Séminaires en ligne	oui	oui	oui
Formations en ligne	oui	oui	oui
Ateliers techniques	oui	oui	oui
Information antérieure à la sortie des produits	–	oui	oui
Accès aux roadmaps et informations sous NDA	–	oui	oui
Communauté d'experts	–	oui	oui
Services et Support			
Par e-mail : jours ouvrés	oui	oui	oui
Par e-mail : 24/7	oui	oui	oui
Par téléphone : jours ouvrés	oui	oui	oui
Par téléphone : 24/7	oui	oui	oui
Temps de réponse : jours ouvrés	oui	oui	oui
Temps de réponse : 24/7	oui	oui	oui
Langue de support : jours ouvrés	oui	oui	oui
Langue de support : 24/7	oui	oui	oui
Assistance et support partenaire	oui	oui	oui
Interlocuteur technique dédié	oui	oui	oui
Accès à des ressources techniques avancées	oui	oui	oui
Accès à une base de connaissances technique	oui	oui	oui
Plate-forme de gestion des incidents et retours	oui	oui	oui
Support et accompagnement avant-vente	oui	oui	oui
Accompagnement sur site	oui	oui	oui
Prise en main à distance	oui	oui	oui