



D-LINK FRANCE

14, place Georges-Pompidou
78180 Montigny-le-Bretonneux
01 30 23 86 88

<https://eu.dlink.com/fr/fr>



Commerciale VIP+

Audrey Rauch

audrey.rauch@dlink.com

06 71 05 70 06

Portail Partenaires

eu.dlink.com/fr/fr/partner-login

D-Link®

Télétravail, flex office, transformation digitale, ultraconnectivité... la transformation numérique des entreprises n'a jamais été aussi forte. Pour vous accompagner, chez D-Link, nous proposons des technologies innovantes, ultraperformantes et intuitives aux entreprises, aux collectivités et aux particuliers grâce à notre réseau de partenaires depuis plus de 30 ans.

Nos partenaires sont les interlocuteurs clés des entreprises et organisations pour leur proposer une infrastructure réseau optimisée, et nous sommes persuadés qu'il est important d'investir dans nos partenaires.

Notre programme VIP+ axé sur la valeur ajoutée est un véritable outil à destination de nos partenaires pour qu'ils gagnent en compétences et en savoir-faire. Notre quotidien est d'apporter des solutions à nos partenaires VIP+ pour les aider à gagner de nouveaux projets chez leurs clients. Notre portail VIP+ offre de nombreux outils d'aide à la vente en ligne pour répondre aux projets des clients.

La proximité, l'accompagnement et l'assistance font partie de notre ADN, et c'est vraiment en bénéficier que d'adhérer à notre programme.

PROGRAMME PARTENAIRES D-LINK

Niveaux de partenariat





PROGRAMME PARTENAIRES D-LINK

Registered

Bronze

Silver

Gold

INVESTISSEMENTS DU PARTENAIRE

	Registered	Bronze	Silver	Gold
C.A. ou volume d'affaires minimum (K€)	nous consulter	nous consulter	nous consulter	nous consulter
Sélectivité	-	Volume d'affaires annuel + certification	Volume d'affaires annuel + certification	Volume d'affaires annuel + certification
Frais d'adhésion (EUR)	0	0	0	0
Frais de renouvellement d'adhésion (EUR)	0	0	0	0
Estimation des frais de formation (EUR)	0	0	0	0
Formation commerciale obligatoire (nombre)	0	1	1	1
Certification commerciale (nombre)	0	0	0	0
Formation technique obligatoire (nombre)	0	0	2	2
Certification technique (nombre)	0	0	1	2
Référent chez le partenaire	-	-	oui	oui
Business Plan	-	-	-	-

FORMATIONS ET CERTIFICATIONS

Nom de la formation	Cible	Type	Nbre de jours	Coût estimé	Certification
WiFi niveau 1	technique	présentiel	1	0	W1
WiFi niveau 2	technique	présentiel	1	0	W2
Commutation niveau 1	technique	présentiel	1	0	C1
Commutation niveau 2	technique	présentiel	1	0	C2
Formation outils WiFi et réseau	tous	distanciel	1	0	WEB

VOS PARTENAIRES

Grossistes	Web	Offres représentées	Contact	E-mail	Téléphone
Alliance-Com	groupe-alliance.com	Toutes	Jerôme Martinière	j.martiniere@groupe-alliance.com	04 78 79 55 66
ALSO France	also.fr	Toutes	Sunny Patel	sunny.patel@also.com	08 25 74 24 24
Conectis	www.conectis.com	Toutes	Jeremy Iezzi	jeremy.iezzi@conectis.com	03 20 90 59 21
Ingram Micro France	fr-new.ingrammicro.com	Toutes	Equipe Networking	networkingfr@ingrammicro.com	08 25 82 58 25
Tech Data France	fr.techdata.com	Toutes	Olivier Saxemard	olivier.Saxemard@techdata.com	01 64 76 75 14
UFP	ufp-online.fr	Toutes	Karim Bakrou	k.bakrou@ufp-international.fr	01 49 46 34 25
EDOX	https://www.edox.com/Webshop/	Toutes	Jean-François Clément	jf.clement@edox.com	0389 310 620 poste 143
ACTN	https://www.actn.fr/shop/#/accueil	Toutes	Sofiene Kechairi	skechairi@actn.fr	05 62 48 74 83



Notre engagement à créer de la valeur pour nos partenaires

Technologies

Des produits innovants et compétitifs qui vont de l'offre de périphérie du réseau jusqu'au coeur de l'entreprise.

Financier

Programmes de rabais et support tarifaire sur les projets de vos clients pour améliorer votre rentabilité.

Collaboration

Travailler en étroite collaboration avec nos partenaires pour découvrir des opportunités, créer des solutions et augmenter votre Chiffre d'Affaires.

Facilité d'utilisation

Des solutions techniques entièrement interopérables.

Assistance

Accédez à notre centre de support pour bénéficier d'un soutien technique proactif avant et après-vente, ainsi que d'un accès en ligne aux ressources techniques.

En savoir plus



PROGRAMME PARTENAIRES D-LINK

Registered Bronze Silver Gold

BÉNÉFICES DU PROGRAMME

	Registered	Bronze	Silver	Gold
Commerciaux				
Vente de l'offre complète	oui	oui	oui	oui
Vente des contrats de renouvellement de maintenance	–	–	–	–
Vente des services associés	oui	oui	oui	oui
Configurateur en ligne	oui	oui	oui	oui
Accès aux programmes de ventes en volume	–	–	–	oui
Programme d'enregistrement d'opportunités	oui	oui	oui	oui
Cotations spécifiques	oui	oui	oui	oui
Accompagnement commercial	oui	oui	oui	oui
Interlocuteur dédié	oui	oui	oui	oui
Promotions exclusives, remises additionnelles	–	oui	oui	oui
Bonus de croissance, back-end bonus, marge arrière	–	–	–	oui
Leads	–	–	–	oui
Licences, matériel de démonstration	–	–	–	–
Licences, matériel pour usage interne	oui	oui	oui	oui
Marketing				
Référencement sur le site de la marque	–	–	–	–
Visibilité	–	–	–	–
Programme de coopération marketing	–	–	sur demande	oui
Programme de fidélisation	–	oui	oui	oui
Programme marketing personnalisé	–	oui	oui	oui
Plan marketing	–	–	–	oui
Outils de pilotage de l'activité	–	–	–	–
Campagnes packagées	–	–	–	–
Campagnes de génération de leads	–	–	–	oui
Programme d'incentives	oui	oui	oui	oui
Portail partenaires	oui	oui	oui	oui
Outils marketing	oui	oui	oui	oui
Salons et conventions	oui	oui	oui	oui
Séminaires en ligne	oui	oui	oui	oui
Supports d'aide à la vente	oui	oui	oui	oui
Newsletters	oui	oui	oui	oui
Invitations aux événements majeurs et avant-premières	oui	oui	oui	oui
Connaissance des produits				
Accès à une base de connaissances	oui	oui	oui	oui
Newsletter	oui	oui	oui	oui
Formation commerciale	oui	oui	oui	oui
Formation technique	oui	oui	oui	oui
Séminaires présentiels	–	–	–	–
Séminaires en ligne	–	–	–	–
Formations en ligne	oui	oui	oui	oui
Ateliers techniques	oui	oui	oui	oui
Information antérieure à la sortie des produits	–	oui	oui	oui
Accès aux roadmaps et informations sous NDA	–	–	oui	oui
Communauté d'experts	–	–	–	oui
Services et support				
Support technique partenaire / e-mail	jours ouvrés – en français		jours ouvrés – en français	
Support technique partenaire / téléphonique	jours ouvrés – en français		jours ouvrés – en français	
Interlocuteur technique dédié	–	–	–	oui
Accès à des ressources techniques avancées	oui	oui	oui	oui
Accès à une base de connaissances technique	oui	oui	oui	oui
Plate-forme de gestion des incidents et retours	oui	oui	oui	oui
Support et accompagnement avant-vente	oui	oui	oui	oui
Accompagnement sur site	–	–	–	oui
Prise en main à distance	–	–	–	oui